

Фонд развития промышленности



В.В.Путин:

«Принять решение о формировании фонда развития промышленности в целях повышения доступности займов на финансирование проектов в соответствии с приоритетами, определенными правительством Российской Федерации».

- ✓ повышение доступности займов на финансирование производственно-технологических проектов
- ✓ стимулирование модернизации и создания новых производств на базе принципов наилучших доступных технологий
- ✓ стимулирование производства конкурентоспособной продукции, обеспечивающей рыночное импортозамещение

Меры господдержки согласно ФЗ от 31.12.2014 г. №488-ФЗ

«О промышленной политике в РФ» через:

- ✓ Субсидии и налоговые льготы (статья 10)
- ✓ Государственные фонды развития промышленности (статья 11)
- ✓ Специальные инвестиционные контракты (статья 16)

Целевые секторы и системные проблемы промышленного развития

Инновационно - технологические компании



Нехватка собственных ресурсов
Существующие кредитные продукты недоступны или слишком дороги для длительных проектов
Бюджетное финансирование на базе невозвратных инструментов приводит к нерыночной мотивации компаний и неэффективности бизнеса

Производственные компании средней капитализации



Не достаточно собственных средств на НИОКР, ТЭО, сбор исходных данных, предпроектный инжиниринг
Банки не готовы кредитовать НИОКР и проектные работы
Проще получить кредит под закупку импортного оборудования, чем под инновационный проект с использованием российских разработок

Крупные компании, реализующие стратегические проекты



Внешэкономбанк и др. институты развития, а также стратегические инвесторы не готовы инвестировать без представления результатов детальной предпроектной проработки

Отрасли, стимулируемые государством к переходу на новые технологии



Отсутствие современных российских базовых технологий и опытно-промышленных установок общепромышленного использования
Неконкурентоспособность российских инжиниринговых компаний, не имеющих «типовых проектов»

Программы финансирования Фонда развития промышленности – решение актуальных проблем промышленного развития



- ✓ Снижение стоимости долгового финансирования для производственно-технологических проектов
- ✓ Расширение спектра целевого финансирования
- ✓ Переход от конкурсных процедур в пользу кредитно-инвестиционного отбора и доработки проектов

Проекты импортозамещения

- ✓ Финансирование проектов с учетом последующего их кредитования на рыночных условиях.
- ✓ Экспертно-техническая и методическая поддержка (банкам и компаниям) разработки новых продуктов производственных компаний, реализуемых с привлечением банковского финансирования

Добанковские проекты

- ✓ Финансирование расходов на преинвестиционной стадии с учетом последующего их финансирования со стороны ВЭБ, других институтов развития или крупного частного инвестора
- ✓ Взаимодействие с институтами развития с целью совместной экспертизы и поддержки проектов, носящих стратегический характер для развития промышленности России.

Преинвестиционные проекты

- ✓ Финансирование проектов консорциумов предприятий в целях разработки базовых технологий с дальнейшим их лицензированием и инжиниринговой адаптацией под специфику компаний
- ✓ Реализация системных инициатив технологических платформ

Проекты консорциумов

Программы финансирования: основные параметры финансирования

Проекты импортозамещения

Общий бюджет проекта
Сумма займа
Срок займа
Целевой объем продаж
Софинансирование проекта со стороны заявителей и 3-х лиц

от 100 млн. руб.
от 50 до 300 млн. руб.
не более 5 лет
от 500 млн. руб. в год, начиная со 2 года
от 30% бюджета проекта

Добанковские проекты

Общий бюджет проекта
Сумма займа
Срок займа
Целевой объем продаж
Софинансирование проекта со стороны заявителей и 3-х лиц

от 500 млн. руб.
от 50 до 500 млн. руб.
не более 5 лет
от 1 млрд. руб. в год, начиная со 2 года
от 70% бюджета проекта, отложенное финансирование до 50%

Преинвестиционные проекты

Общий бюджет проекта
Сумма займа
Срок займа
Целевой объем продаж
Софинансирование проекта со стороны заявителей и 3-х лиц

от 1 млрд руб.
от 200 до 700 млн. руб.
не более 4 лет
от 2 млрд. руб. в год, начиная со 2 года
от 70% бюджета проекта, отложенное финансирование

Проекты консорциумов

Общий бюджет проекта
Сумма займа
Срок займа
Целевой объем продаж
Особое условие

от 2 млрд руб., включая внедрение
от 200 до 700 млн. руб.
не более 7 лет
от 3 млрд. руб. в год, начиная со 2 года
обязательства участников консорциума по внедрению результатов разработок

Финансовое обеспечение со стороны Фонда

Фонд предоставляет целевой займ на период от 5 до 7 лет в зависимости от соответствующей программы

Общая процентная ставка по программам

5 % годовых. По решению Наблюдательного совета Фонда ставка может быть изменена

Обеспечение по займу

необходимо предоставление обеспечения в объеме общей суммы займа в соответствии с видами обеспечения, предусмотренными действующим законодательством. Фонд вправе уменьшить сумму дополнительного обеспечения на сумму стоимости чистых активов заемщика

Погашение займа

осуществляется равными ежеквартальными платежами в течение последних 2 лет срока реализации проекта, за исключением Программы 3 «Проекты прединвестиционного финансирования», в рамках которой возврат осуществляется в течение последнего года реализации проекта. Заемщик имеет право досрочно погасить заем

Начисление процентов

осуществляется с даты фактического перечисления суммы займа на счет заемщика. Оплата начисленных процентов осуществляется ежеквартальными платежами, начиная с 1 квартала после даты выдачи займа

- ✓ рыночная перспективность и потенциал импортозамещения продукта;
- ✓ научно-техническая перспективность продукта и проекта, включая соответствие принципам наилучших доступных технологий, а также наличие научно-технического задела и подтверждение на него прав/расходов заявителя;
- ✓ производственная обоснованность проекта и стратегическая заинтересованность компании в его реализации;
- ✓ финансово-экономическая эффективность и устойчивость проекта, в том числе инвестиционная привлекательность проекта ($NPV > 0$, $IRR > \text{ставка} + 5\%$);
- ✓ финансовая состоятельность заемщика и достаточное обеспечение займа: стоимость чистых активов больше суммы займа или дополнительное обеспечение (гарантии, поручительство, залог);
- ✓ юридическая состоятельность заемщика, основных участников и схемы реализации проекта.

Целевое использование займа



Фокус на прединвестиционной стадии:

- ✓ Разработка нового продукта/технологии.
- ✓ Приобретение или использование специального оборудования для проведения необходимых опытно-конструкторских работ и отработки технологии, включая создание опытно-промышленных установок.
- ✓ Разработка технико-экономического обоснования инвестиционной стадии проекта, прединвестиционный анализ и оптимизация проекта.
- ✓ Приобретение прав на результаты интеллектуальной деятельности (лицензий и патентов) у российских правообладателей.
- ✓ Инжиниринговые услуги.
- ✓ Приобретение технологического оборудования, его монтаж, наладка (для программы «Импортозамещение», в объеме не более 30% от суммы займа).

Результаты расходов средств займа должны отражаться на балансе организации в соответствии с требованиями бухгалтерского учета

Основные стадии продвижения проектов

Комплект Заявки

Решение о
финансировании +
подписанный договор

Решение о прекращении
проекта

Предпроектное
взаимодействие

Экспертиза заявок
и отбор проектов

Финансирование,
мониторинг, возврат
займа

Завершение
проекта

Взаимодействие с институтами развития, коммерческими банками*, встречи с потенциальными заявителями.

Предоставление информации о Фонде и условиях финансирования.

Помощь в оформлении заявки и подготовке бизнес-плана.

Экспресс-оценка и решение о соответствии заявки условиям финансирования (при поступлении предварительной заявки)

Комплексная экспертиза (научно-техническая, производственно-технологическая, финансово-экономическая, правовая).

Корректировка бизнес-плана и заявки для устранения недостатков, выявленных в ходе экспертизы.

Рассмотрение на НТС и Экспертном совете.

Вынесение, в случае необходимости, на решение Наблюдательного совета.

Выполнение заявителем преддоговорных условий.

Подписание договора.

Обеспечение финансирования в соответствии с графиком (при соблюдении заявителем условий займа)

Мониторинг проекта и финансового состояния заемщика.

Контроль сроков возврата займа и уплаты процентов.

Обеспечение консультационного сопровождения (в случае запроса).

Оформление дополнительных соглашений в случае несущественных отклонений от проектов

Финализация документов по проекту, оформление акта о завершении проекта и завершении взаиморасчетов.

В случае существенного нарушения условий займа, досрочного прекращения проекта - передача проекта для претензионно-исковой работы для погашения задолженности.

Заявитель

Фонд



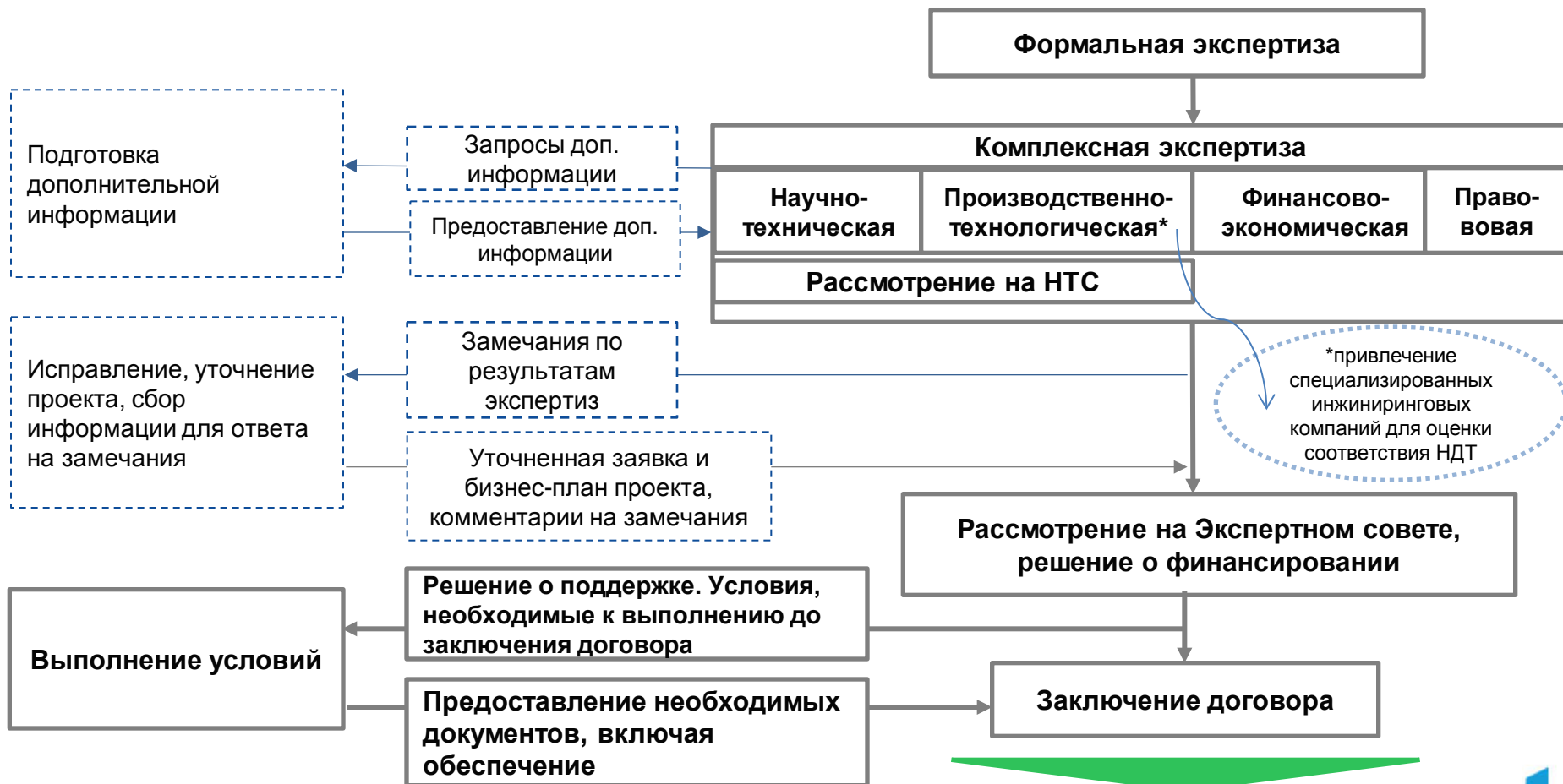
1 - Обязательные действия Заявителя для начала экспертизы

1 - Обязательные действия Фонда для начала экспертизы

Начало
экспертизы

Заявитель

Фонд



Финансирование

Заявитель

Фонд



Завершение проекта

Завершение проекта

Заявитель

Фонд



Передача проекта в юридический отдел

*в режиме постоянного обновления

- Обязательная регистрация как инструмент работы с профессиональным сообществом
- Опубликование ответов на типичные вопросы потенциальных заемщиков
- Инструментарий для подачи проекта - личный кабинет заемщика:
 - унифицированные формы для подачи проекта;
 - отслеживание статуса поданного проекта;
 - хранение всей информации по проекту.

The screenshot shows the 'Личный кабинет' (Personal Cabinet) interface for project monitoring. The main heading is 'Федеральное государственное автономное учреждение "Российский фонд технологического развития"'. Below it, there are fields for 'ЗАЯВКА НА ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРОЕКТА' (Project Financing Application) and 'Дата регистрации' (Registration Date). The form is titled 'Заявка на финансирование проекта' (Project Financing Application) and contains several sections for data entry:

- 1. Полное наименование бизнес-проекта
- 2. Общая информация о заявителе
 - 2.1. Полное наименование организации
 - 2.2. Сокращенное наименование организации
 - 2.3. ОГРН
 - 2.4. ИНН
 - 2.5. Дата государственной регистрации
 - 2.6. Юридический адрес организации
 - Почтовый индекс
 - Регион
 - Название населенного пункта
 - Название улицы
 - Дом, корпус, строения
 - Номер офиса
 - 2.7. Фактический адрес организации
 - Совпадает с юридическим
 - Почтовый индекс
 - Регион
 - Название населенного пункта
 - Название улицы
 - Дом, корпус, строения
 - Номер офиса

Спасибо за внимание!

www.rftr.ru